

～共に助け合い共に創り出す集い～

# 「共創の会」

## 案内資料

第7.3版

2018年10月 1日

# 1. はじめに

「共創の会」とは、異業種交流型のセミナー&ビジネスマッチングの発展形として誕生しました。マーケットや商品を共に知恵を出し合って創り出す為の集合体です。

「共創」の語源は元シャープ株式会社 副社長の故・佐々木正氏が提唱され、佐々木氏の言葉に深く感銘し中小企業やその仲間達が力を合わせて積極的かつ攻撃的に活動する為に2012年1月に正式発足しました。

会費は無料でどなたでも自由にセミナー&マッチングに参加して「共創」を体感していただけます。

年4回:2月、5月、8月、11月に定期的に開催。時流に則したテーマによる講演の後、参加社皆さんの為のプレゼン大会や名刺交換会といったマッチングタイムを設け、参加者皆さんのビジネスへ繋げていただきます。

セミナーと並行してフォローアップミーティングを実施し、勉強会も兼ねた形式でビジネス化を深掘りし、さらに会員同士の懇親も図っていきます。

また、販売実戦力の体験・強化、販売コーディネート力および商品企画力の養成を目的として「セールス・チャレンジ・アクション・プログラム(セチャレ)」を2013年1月より活動開始しています。

シンプルで誰が見ても解りやすく説明しやすい商品をビジネスマッチング時におこないます。展示会・ショールームにも出展し、設営から集客も各社で場を創り、多数のビジネスマッチングを推進していきます。

## ●2011-2018年 集客人数およびマッチング件数

No.	時期	内容	集客人数	マッチング件数 (割合:%)
1	'11年02月10日	顧客データの有効活用と情報漏えい対策	27名	5件(18%)
2	'11年05月12日	ERPとデータクレンジング	35名	5件(14%)
3	'11年08月30日	データクレンジングとクラウドの実態	35名	9件(17%)
4	'11年10月25日	ITインフラの見直し(京都)	21名	5件(23%)
5	'11年11月25日	東北復興支援に向けて(第1部)	27名	1件(3%)
6	'11年11月25日	望年会「東北復興支援に向けて」(第2部)	25名	1件(1%)
7	'12年02月24日	BCPセミナー&ビジネスマッチング	51名	5件(10%)
8	'12年05月17日	顧客満足度向上セミナー&ビジネスマッチング	56名	6件(10%)
9	'12年08月28日	インドセミナー&ビジネスマッチング	56名	1件(1%)
10	'12年11月08日	ビジネスマッチ東北2012秋へ出展	60名	8件(13%)
11	'12年11月21日	SPSセミナー&ビジネスマッチング(第1部)	57名	5件(9%)
12	'12年11月21日	望年会「商品PRプレゼン大会」(第2部)	31名	1件(3%)
13	'13年02月28日	中国セミナー&ビジネスマッチング	47名	4件(9%)
14	'13年05月29日	ミュージカルセミナー&ビジネスマッチング	51名	3件(6%)
15	'13年08月28日	金融・ICTトレンドセミナー&ビジネスマッチング	54名	4件(7%)
16	'13年11月28日	警察OBセミナー&ビジネスマッチング	45名	2件(4%)
17	'14年02月21日	法隆寺セミナー&ビジネスマッチング	44名	4件(9%)
18	'14年05月21日	プロデューサーセミナー&ビジネスマッチング	40名	2件(5%)
19	'14年09月04日	観光・ICTセミナー&ビジネスマッチング	36名	2件(1%)
20	'14年11月26日	伝統産業セミナー&ワーキンググループ、望年会	46名	2件(4%)
21	'15年03月11日	オープンイノベーションセミナー&ビジネスマッチング	41名	3件(7%)
22	'15年05月27日	ビジネスコミュニケーション力向上セミナー&BM	30名	4件(13%)
23	'15年08月21日	企業ブランド形成とプロモーションセミナー&BM	30名	2件(6%)
24	'15年11月25日	京都「堀川」の歴史と社会インフラセミナー&BM	30名	3件(10%)
25	'16年05月26日	質問型営業のしかけセミナー&BM	36名	11件(30%)
26	'16年08月25日	古典伝統芸能(狂言)におけるICTの活用セミナー&BM	38名	10件(26%)
27	'16年11月25日	お豆腐狂言に学ぶ古典伝統芸能とICTによるイノベーション	51名	-
28	'17年02月23日	日本のものづくりを考えるセミナー&BM	40名	-
29	'17年06月22日	日本一明るい中小企業セミナー&BM	36名	-
30	'17年08月24日	最近の金融経済情勢セミナー&BM	30名	-
31	'17年11月22日	京都の町家でIoT活用を考えるセミナー&BM	39名	-
32	'18年02月22日	ヒトで会社を伸ばす！セミナー&BM	25名	-
33	'18年02月22日	小規模多角化経営の極意セミナー&BM	35名	-
34	'18年02月22日	ひらがな分類ベーシックセミナー&BM	22名	-

## 2. 運営構成(2018年度)

**会長:**

前田機械(株) 代表取締役 前田 博 氏

**副会長:**

ユキワリ企画 代表 橋本 昇 氏

**オブザーバ監査役:**

パナソニック ハートファムアソシエイツ(株)  
営業部 部長 中村 一良 氏

**事務局長:**

ケーエスピー(株) システム営業部 部長 宮崎 啓介

**事務局:**

(株)AZScompany 代表取締役 鬼追 善久 氏

**事務局:**

(株)エスエスプロバイド マネージャー 長峯 誠 氏

**事務局:**

大三経営事務所 所長 宮地 隆 氏

**事務局:**

(株)T・A・G 取締役 COO 田中 孝宜 氏

**事務局:**

日新電設(株) 公共システム営業部 担当部長 中島 明彦 氏

**事務局:**

ロイヤルプランニング(株) 代表取締役 千田 由也 氏

(※社名あいうえお順)

# 3. 活動内容

セミナー&ビジネスマッチングを通じて出会い、お互いの製品やサービスを提案し合うことで生きた情報が生まれ、保管し合える信頼が生まれる。これこそが、「共創」の原点だと考えます。下記にてビジネスマッチング会の活動内容をご紹介します。

集客・営業活動

原則は口コミでおこなう。  
口コミは信頼性と確実性を生む。

セミナー&  
ビジネスマッチング

参加者が自ら情報発信できる場を創る。また、名刺交換会を通じて共に情報を交換できる。

セールスチャレンジ&  
個別商談(各社同士)

各社でが提案活動をおこない、取引が成立する。  
共に創る精神から新たな製品やサービスも生まれる。

フォローアップ  
ミーティング

商談状況等の情報共有、次期セミナー案や意見交換会の場を懇親会形式にておこない、事務局は共に創ることを推進します。

次期テーマ立案

# 4. ビジネスマッチングの取引実績

## ●2011-2012年マッチング実績一覧

No.	受注側 (業種)	発注側 (業種)	案件概要	セミナー開催 時期	決定時期	備考
1	IT	建機レンタル	ターゲティング	11年02月	11年03月	参加者の紹介
2	園芸	IT	胡蝶蘭販売	11年02月	11年03月	
3	園芸	IT	胡蝶蘭販売	11年02月	11年04月	
4	IT	IT	システム開発	11年05月	11年05月	
5	IT	物流	レンタルサーバ	11年05月	11年07月	参加者の紹介
6	IT	鍵卸	システム開発	11年05月	11年07月	
7	販売促進	IT	名刺デザイン	11年05月	11年07月	
8	販売促進	製造	販促チラシ	11年05月	11年07月	
9	営業支援	IT	DM代行	11年02月	11年09月	
10	製造	鍵卸	展示会出展	11年08月	11年09月	
11	IT	IT	ウイルス対策	11年08月	11年10月	
12	IT	IT	ホームページ	11年08月	11年10月	
13	IT	IT	レンタルサーバ	11年08月	11年10月	
14	園芸	製造	胡蝶蘭販売	11年08月	11年10月	
15	小売・通販	IT	冷凍キムチ販売	11年10月	11年10月	
16	通販	IT	黒糖焼酎販売	11年10月	11年10月	
17	園芸	IT	胡蝶蘭販売	11年10月	11年10月	
18	販売促進	小売	販促キャラクター	11年10月	11年11月	
19	IT	コンサルティング	システム開発	11年10月	11年12月	
20	IT	介護	レンタルサーバ 移設	11年08月	12年01月	
21	IT	介護	ホームページ	11年08月	12年01月	
22	IT	建設業	システム開発	11年08月	12年01月	
23	販売促進	製造	販促促進	11年11月	12年01月	
24	園芸	介護	胡蝶蘭販売	11年08月	12年03月	
25	営業支援	IT	FAX-DM	11年02月	12年03月	
26	販売促進	介護	イベントポスター	11年11月	12年03月	
27	印刷	IT	営業リーフ印刷	12年02月	12年03月	
28	営業支援	介護	DM代行	12年02月	12年04月	
29	営業支援	介護	DM代行	12年02月	12年05月	
30	コンサルティング	人材育成	セミナー講演	12年02月	12年05月	
31	IT	販売促進	キャラクターデザイン	12年02月	12年05月	
32	建築	人材育成	イベントチケット販売	12年05月	12年05月	複数枚
33	建築設計	小売	空間除菌販売	12年05月	12年05月	
34	コンサルティング	製造	研修会	12年05月	12年05月	
35	IT	コンサルティング	中古PC販売	12年05月	12年05月	
36	園芸	介護	胡蝶蘭販売	11年08月	12年05月	
37	IT	介護	中古PC販売	12年05月	12年06月	複数台
38	小売	IT	オーダーメイドインソール	12年02月	12年05月	
39	コンサルティング	コンサルティング	セミナー講演	12年02月	12年06月	
40	IT	金融	中古PC販売	12年05月	12年06月	
41	販売促進	IT	キャラクターデザイン	12年05月	12年06月	
42	小売	IT	オーダーメイドインソール	12年05月	12年05月	
43	園芸	介護	フラワー教室	12年05月	12年07月	
44	小売	金融	オーダーメイドインソール	12年05月	12年07月	
45	販売促進	建設設計	似顔絵名刺	12年05月	12年07月	
46	通販	コンサルティング	黒糖焼酎販売	12年05月	12年06月	
47	園芸	食品	胡蝶蘭販売	12年08月	12年09月	
48	金融	IT	保険	12年08月	12年09月	
49	小売	※展示会	オーダーメイドインソール	12年11月	12年11月	計6足
50	通販	建設	黒糖焼酎販売	12年11月	12年11月	展示会
51	製造	IT	シルク製品	12年11月	12年11月	展示会
52	通販	金融	黒糖焼酎販売	12年11月	12年11月	
53	コンサルティング	製造	人材支援	12年11月	12年12月	
54	IT&販売促進	製造	HPリニューアル	12年11月	12年12月	
55	小売	印刷	オーダーメイドインソール	12年11月	13年01月	社内イベント
56	小売	通信	オーダーメイドインソール	12年11月	13年04月	セミナー講演
57	販売促進	コンサルティング	似顔絵名刺	13年02月	13年03月	
58	小売	整骨院	オーダーメイドインソール	13年02月	13年05月	事業提携
59	IT	IT	オーダーメイドインソール	12年02月	13年02月	
60	IT	建築設計	日報管理システム	13年02月	13年06月	
61	IT	介護	HP分析	13年05月	13年06月	
62	小売	金融	オーダーメイドインソール	13年05月	13年06月	
63	IT	通販	分析ツール	13年05月	13年07月	
64	IT	通販	オーダーメイドインソール	13年05月	13年07月	事業提携

※ 以下集計中

※ 上記は会員からの申告されたもののみを集計したものです。

上記以外にも、商談ベースでは数多くあり、またリピート参加者からの実績も多数ございます！

「共創」の精神を持って、もっと多くの企業をマッチング(取引)成立させることを推進していきます！！



業種・業界、会社規模、地域、年齢も越えて、「共にビジネスを創りだす！」が我々の使命です。我々はビジネスを通じて共に学び、そして取引が成立し、1人でも多くの笑顔を創る場を提供していきます。

特別講師によるセミナー



参加型セミナー



参加者プレゼン大会



ワーキンググループ



名刺交換会



各種イベント



＜「共創の会」事務局＞

ケーエスピー株式会社 <<http://www.k-sp.co.jp>>

大阪市北区天神橋7丁目12-14 グレーシィ天神橋ビルディング203号

TEL:06-6355-4120 FAX:06-6355-4121 E-mail:info@k-sp.co.jp